

昨年5000社以上が参加した「助成金勉強会」を私達と一緒に開催しませんか？

2016年上半期、勉強会経由で20億円以上の資金調達を実現できています。

日本政策金融公庫様、商工会議所様、青色申告会様、青年会議所様、コンサルティング企業様（東証一部上場）、生命保険会社様、損害保険会社様、銀行様、ネット企業様等と全国（札幌から沖縄まで）100回以上共同開催しています。



渋谷駅徒歩3分、渋谷クロスタワー32F（最上階）にある弊社自社セミナールーム（70名収容）の無料貸出しも可能です。
<http://writeup-lab.jp/teikei/1306>

補助金・助成金は年間3000種類存在いたします。ほとんどが返済不要です。特に、社員数1~20名の企業経営者様から申請支援のご依頼をいただいています。

助成金勉強会開催のパターン

集客のみ 実施

お知り合いの社長様に、既にJマッチが全国で開催している無料勉強会へお誘いいただくだけで結構です。メールやfacebookなどで告知いただくだけでも大丈夫です。また、既に開催している勉強会などあればそちらにも講師が伺います。

共同で 開催

御社とJマッチで勉強会を共同開催することも可能です。その場合、御社で提供している「研修」や「何らかの商材」を助成金とセットにしてご案内することもできます。共催勉強会経由で半年1800万円の売上が上がった企業さまもいらっしゃいます。

受講者の方からこんな感想を頂いてます・・・!



(株)ベルコム 山田様

こんなに多くの助成金があることに驚きました。説明会に参加した後、すぐに申請を依頼しました。無事に受理されて嬉しい限りです。自社でも講座を開いているので、お客さん向けにも一緒に助成金セミナーを開かせてもらったところ、非常に好評でした!ありがとうございます。



(株)ヤオトコアシステム 小西様

とても参考になりました!もっと早く情報を知っていればよかったと感じました。参加した後、すぐに自分のお客さんに紹介させてもらいましたが、喜ばれていました。お客さんとの関係性づくりにも使えるネタですね。笑。これからも積極的に案内していこうと思っています。

まずは、こちらの内容をご確認させてください。



開催形式

決めるべき項目

開催場所・会場：

開催日時：

同時紹介サービス：

1. 弊社研修 (MG・HP 等) をそのまま紹介
2. 御社研修・サービスと助成金を組み合わせて紹介
3. その他 ()

紹介サービスの価格：

当日申請申込の可否：

勉強会后フォロー：御社 or Jマッチ



集客方法

他社様の成功事例

- 既存取引先10社に声かけ、5社参加
- 新規訪問企業30社に声かけ、7社参加
- メールマガジンで案内、35社参加
- 名刺のリストにメール案内、30社参加
- facebook で告知、7社参加
- 業界の会合で開催、80社参加
- 展示会で勉強会同時開催、47社参加
- 異業種交流会で開催、33社参加
- その他 ()

私達Jマッチが、助成金勉強会を全国で無料開催している理由

私達が実現したいこと、それはすべての中小企業を黒字にすることです。毎年、日本の労働人口は50万人ずつ減っています。そんな中、約75%の企業が赤字というデータがあります。新しいことにチャレンジしようにも資金的な問題から諦めている企業が相当数存在すると考えています。

一方で、国や自治体は年間3000種類ともいわれる補助金・助成金を策定し、そういった企業を支援しようとしています。ですが、それらの情報は企業にはほとんど届いていません。また申請方法もとても煩雑でかなりの稼働が発生してしまいます。

私たちは、AI等を活用し**最適な助成金**のみに絞り込み、かつ申請書類を可能な限り**テンプレ化・IT化**することで、徹底的に使いやすい申請パッケージにしました。昨年は年間5048人の経営層の方にご参加いただき、Jマッチなりの補助金・助成金活用方法をご紹介します。結果1000社以上の企業さまが、実際に補助金・助成金制度を活用し、社員研修や新規事業に取り組むことが出来ました。資金確保した総額は20億円以上になりました。

もちろん、その結果としてすべての会社が大きな利益を挙げられたかどうかはわかりません。ただ「新しいことへのチャレンジ!」を**限りなくノーリスクに**することができた事は、本当に良かったと思っています。本年は更に1万人以上の経営層の方に、補助金・助成金の活用方法を分かりやすく説明していきたいと思っています。

本取組が、日経産業新聞(朝刊)への掲載やワールドビジネスサテライトで放映して頂きました!



弊社担当へ手渡しか、メール・FAXにてご連絡ください。・ ・ !

開催にご興味ございましたら、上記項目に可能な限りご記入いただき、メール (info@jmatch.jp) か FAX (03-3499-8071) にてお送りください。折り返し担当の者からご連絡させていただきます。お待ちしております。

会社名		担当名	
電話番号	-	メールアドレス	@